

Projekta *Baltic Project Management Days 2016* vakance

Partneru piesaistes vadītājs

Darba periods	2015. gada 1. maijs - 2015. gada 31. oktobris 2016. gada 1. marts - 2016. gada 30. aprīlis
Slodze	Daļēja slodze
Atalgojums	Pēc vienošanās + % no piesaistītā partneru finansiālā ieguldījuma
Tiešais vadītājs	Projekta vadītājs
Padotie	-
Tiešie pienākumi	<ol style="list-style-type: none">1. Sagatavot partneru piedāvājumu un saskaņot to ar projekta vadītāju2. Apzināt iespējamās projekta finansiālos partnerus3. Piesaistīt projekta finansiālos partnerus4. Aktīvi piedāvāt projektu potenciālajiem partneriem, koordinēt <i>pārdošanas</i> procesu5. Uzturēt regulāru komunikāciju ar partneriem6. Apzināt partneru vajadzības, vēlmes projekta ietvaros7. Kontrolēt partneriem solīto labumu izpildi, realizāciju8. Koordinēt līgumu slēgšanu ar partneriem9. Nosūtīt partneriem atskaiti par projektu pēc pasākuma norises beigām
Prasības kandidātiem	<ol style="list-style-type: none">1. Pieredze tiešajā pārdošanā2. Pieredze aktīvā klientu piesaistē3. Labas latviešu un angļu valodas zināšanas (rakstiski, mutiski)4. Izpratne par sponsorēšanas piedāvājumu struktūru, to izstrādi un noformēšanu

Pieteikšanās

Lai pieteiktu savu kandidatūru, lūdzam sūtīt pieteikumu uz gundars.strazdins@lnpva.lv līdz 2015. gada 22. aprīlim, pievienojot:

- CV vai saiti uz LinkedIn (vai līdzīgu) profilu
- Motivācijas aprakstu (maksimums 500 simboli)